

## Voordelen voor de Sales-Manager

1

Cuse genereert met één druk op de knop rapporten over de verkoop per product, per klant, per regio, per vertegenwoordiger,...

Vergelijken, analyseren, plannen en bijsturen... uw taak als salesmanager wordt zoveel gemakkelijker als u over de juiste cijfers beschikt en die ook in heldere grafieken kan bekijken.



2

Cuse laat u toe om gerichte promotiecampagnes te voeren tot zelfs op het niveau van de individuele klant.

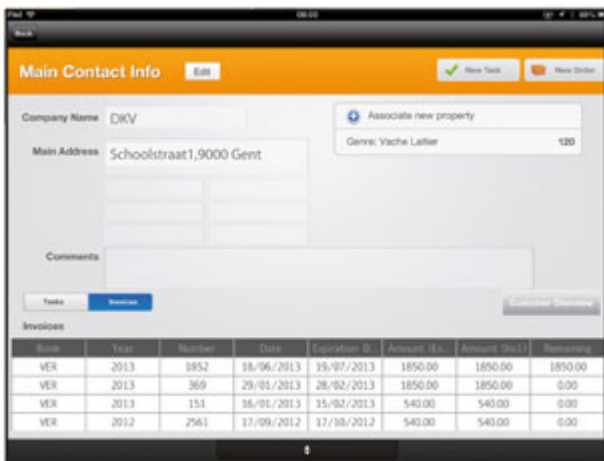
Unieke promoties per individuele klant, trade marketing acties,... Cuse biedt u alle info om uw omzet te verhogen zonder uw winst aan te tasten.



3

Met Cuse behoudt u te allen tijde alle informatie over de klant, ook bij reorganisaties en in- of uitbreidingen van uw salesteam.

Personeelwissels in uw salesteam vangt u veel vlotter op als u over alle klanteninfo blijft beschikken. Nieuwe vertegenwoordigers kan u daardoor ook beter coachen en sturen aan de hand van vergelijkingen met het aankoopverleden van de klant.



Powered by [Drupal](#)

Source URL: <https://www.cuse.be/voordelen-voor-de-sales-manager>